



# ” La innovación es siempre clave en la ecuación de la rentabilidad ”

Juan Antonio Vallés, licenciado en Veterinaria en 1992, director de **KELMER NUTRICIÓN**, con una larga y reconocida trayectoria como asesor en las producciones ganaderas, nos acerca desde su experiencia en **KELLERVET** nuevos enfoques técnicos, ya implantados con éxito, de presencia global, para buscar reducir los costes de producción del litro de leche y del kilo de carne producidas, mediante piensos y materias primas más seguras, animales más sanos y una nutrición más eficiente.



**Juan Antonio Vallés**

Veterinario Asesor en producciones ganaderas

[www.linkedin.com/in/juan-anton-valles-veterinario/](http://www.linkedin.com/in/juan-anton-valles-veterinario/)  
[www.kellervet.com](http://www.kellervet.com)

## ¿Cuál es su experiencia dentro del sector de los animales de producción?

Como profesional independiente, ejerzo mi labor como **veterinario especialista en la Nutrición y Sanidad animal**, operando en nuestra ganadería industrial a través de mis empresas propias, desde hace 25 años.

Con **KELMER NUTRICIÓN** comercializo **Correctores y Premix**, que proporciono a mis clientes de toda la vida, pero con mayor especialización en las operaciones de volumen y/o exportación, normalmente bajo la marca del cliente. *WISIUM Portugal, líder en calidad, eficiencia de costes y tecnología de fabricación, con alcance mundial, lo respalda y garantiza.*



Premix.

**KELLERVET** me permite en cambio centrarme justamente en lo contrario; en la **innovación y en la aplicación de nuevas tecnologías**, conectando desde donde se crean o se generan, a donde se precisan o se demandan.



WISIUM Portugal.

## ¿Qué hace específicamente KELLERVET?

Kellervet ayuda a **encontrar nuevas rentabilidades** para las estructuras **fabricantes de piensos y los ganaderos finales**, buscando subir un escalón, la Sanidad de las granjas, y persiguiendo la reducción importante de los costes de producción por medio de una nutrición más eficiente, lo que también conllevará una menor huella ambiental.

Lo hace a través de tecnologías únicas o que representan un cambio de paradigma importante frente a los sistemas y manejos tradicionales. Hablamos de desarrollos seguros, confiables, con amplio soporte científico, **ya presentes e implantados con éxito en nuestros mercados, y de difusión mundial.**





” Terneros “mamones”, cebados 100 % **FREE ANTIBIOTICS**, es una realidad en Irlanda y UK. Ahora llega a España ”

Seleccionar y después representar esas innovaciones de un modo ágil y rápido, que previamente he evaluado y confirmado en situaciones de campo, me permite disfrutar cada día de un trabajo muy técnico, fuertemente respaldado, puntero, nada rutinario, en el que conozco a mucha gente interesantísima y que normalmente acabará en esa larga relación personal y profesional a tres bandas **con las estructuras que las ofrecen y con las interesadas en incorporarlas.**

**¿Cuál es el perfil del cliente con el que trabaja?**

Me enfoco fundamentalmente a aquellos con **un perfil más técnico y capacidad de decisión, asesores o ganaderos finales**, evitando aquellos planteamientos que fijen un precio inicial/final como condicionante de una nueva relación.



” **INTEGRALFEED** permite un ahorro importantísimo de costes por cordero y ternero cebado, frente a cualquier sistema clásico de alimentación ”

Es un proceso que puede conllevar una pauta de trabajo a medio y largo plazo, y no a todo el mundo le satisface este planteamiento y no disponer de unos resultados, exigidos, a veces, inmediatos.

**El cliente de hoy sabe mucho**, y cuanto más formado sea mi interlocutor o su equipo, más cómodo me siento, pues hablaremos de líneas de trabajo, con números de campo, reales, contrastados y comprobables. **Buscar** en un “lenguaje común” **cómo puedan ser replicadas o ajustadas en su empresa para encontrar un mayor retorno económico que el suyo habitual, siempre será el objetivo último.**

Mi labor fundamental será “querer de verdad a la nueva estructura”, acompa-



**Trabaja en colaboración con varias compañías. ¿Puede hablarnos de ellas y cómo es esa colaboración?**

25 años de experiencia me permiten una magnífica relación con muchas empresas del sector y sus profesionales, a veces “competencia” pero en más ocasiones aliados, para volcar un conocimiento conjunto y más ampliado que concretaremos en proyectos muy definidos, pero con la premisa de **un enfoque total hacia nuestro cliente final**. Una buena cooperación, abordada desde diferentes perspectivas, siempre hace que vayan adelante nuevos y buenos proyectos, generando satisfacción, y rendimiento en todos los que intervienen en ella.

Con algunas de ellas mi relación es preferente y directiva, lo que **me permite conocer de un modo profundo sus investigaciones o iniciativas más innovadoras, lo que mejor saben hacer, o lo que pueden ofrecer de un modo único al mercado**, siendo algunas, auténticamente revolucionarias.

Del mismo modo, los que me conocen en el sector saben cómo opero desde siempre, **buscando relaciones estables a largo plazo** basadas en la honestidad, seriedad, competencia profesional e independencia.



” **SOYPASS**® se utiliza a nivel mundial para disminuir el coste de producción del litro de leche ”

ñarla durante todo el proceso de implantación, resolver con rapidez los imprevistos que puedan surgir y, al finalizar, seguramente felicitarnos por los resultados obtenidos.

**Realmente, en muchas ocasiones, ser pequeño, es una ventaja.**

**¿Qué tecnologías propone KELLERVET?**

En el ámbito de la Nutrición tenemos **SOYPASS**®, para *hacer más leche* y de más calidad en vacas y cabras, **INTEGRALFEED**, para producir *terneros y corderos sin usar un solo kilo de paja*, con mayor rentabilidad frente a cualquier sistema tradicional de cebado, y terneros “mamones” **FREE ANTIBIOTICS**, sacrificados a 500 kilos de peso vivo, *sin haber recibido un solo gramo de antibiótico*, son algunas de ellas.



” **SOFTACID**®, un desarrollo único en la industria química, resuelve y maximiza la higienización de materias primas y piensos, sin los inconvenientes de los ácidos clásicos ”

**STALOSAN**®, para *cutar cadenas de infección de patógenos*, con los animales dentro de las explotaciones, en una estrategia NO medicamentosa, y **SOFTACID**®, *patente mundial en función del Ácido Lignosulfónico*, para obtener materias primas y piensos compuestos más seguros higiénicamente, sin ninguno de los inconvenientes de trabajar con los ácidos clásicos, completarian un portfolio en el aspecto de la Sanidad.

**¿Cómo ve el sector en estos momentos, y qué puede aportar KELLERVET?**

Creo que el denominador común, después de muchos años en la que nuestra industria ha cambiado y evolucionado a una potencia ganadera, muy dinámica y de alcance global, es la necesidad imperativa de **INNOVAR, aspecto totalmente clave en la ecua-**

” Una **REVOLUCIONARIA** reducción en el **IC del cerdo cebado**, puede buscarse ya con la nueva **TECNOLOGÍA IPF**, para la ganadería de precisión propuesta por el líder mundial **EXAFÁN** ”



**ción de la rentabilidad de cualquier empresa** que tenga una vocación de permanencia en el largo plazo. Hasta en los sitios más clásicos podemos sorprendernos con un proceso de transformación en marcha, para pasar de ganadero a productor industrial.

Comunicar, provocar y hacer llegar el cambio, ayudar a resolver y, en definitiva, contribuir activamente a un esfuerzo innovador y potente en nuestra ganadería, sería finalmente, **mi propuesta de valor personal y profesional.**



” **Buscar el beneficio ambiental y maximizar el bienestar animal, son ya variables fundamentales en nuestra ecuación objetivo** ”

**KELLERVET**  
OPTIMIZA TUS RESULTADOS

✉ [juan.valles@kellervet.com](mailto:juan.valles@kellervet.com) | ☎ +34 629 653 796

- > Innovación en Nutrición y Sanidad Animal
- > Explotaciones Ganaderas
- > Fabricantes de pienso
- > Calidad de Contactos Sectorial
- > Premix y Operaciones Especiales (Tecnología WISIUM-ADM)